



社員という「人財」を核に 多業種のグループ企業を目指す



INFINITY FARM

〒616-8224
京都府京都市右京区常盤窪町 15-19 高田ビル 3F
TEL 075-406-0081 / FAX 075-406-0082
URL <http://infinityfarm-ltd.com>
MAIL matsumoto@infinityfarm-ltd.com

株式会社 アインバンド

〒870-0856
大分県大分市畑中 817-1 OITAIPA プラザ 206
TEL 097-574-8335 / FAX 097-574-8336
URL <http://www.einband.co.jp>

Company data

代表 松本 健太

学校卒業後は携帯電話販売や大手通信事業者の関連会社に勤務し、社会経験を積む。その中で抱いていた「25歳までに起業」という目標を、インフィニティファームを創業して実現した。同時に（株）アインバンドの取締役も務め、実業家として活躍中。

の業務を超えた様々な仕事を任せることで事業展開を図っています。現在、社員が4名とアルバイトが5名おりますが、いずれ各々の事業内容に応じた子会社を複数設立して、彼らに社長として就任してもらいたいです。

川村 社員一人ひとりを非常に大切にされていますね。この不況下では新規参入もなかなか難しいと思いますが、何か特別な戦略をお持ちなのでしょうか。

松本 戦略は立てていませんが、何もせずに後悔するより行動に移してから後悔したいというのが私の持論。ですから今は色々なことに挑戦したいですし、万が一失敗してもまた次のチャンスを掴めばいいという考えです。だからこそ可能性のある事業には積極的に携わっていきたいですね。弊社の社員は皆、ビジネスにおいて何らかの夢を持っている者ばかりです。積極的にやりたいことを提案してくれるので、その夢を尊重し、実現に向けて全力でサポートしていきます。

川村 社員の方も働きがいがありそうな社風です。

松本 スタッフの成長を促し、彼らの持つ想像力を具現化することで当社も発展するという形を理想としています。今まで私が自分で立てた目標は必ずクリアしてきたので、それを続けていきます！

川村 松本代表はとてもお若く見えますが、起業されたのはおいくつの頃で？

松本 25歳の時です。10代の頃から「25歳までに起業する」という夢を持っていましたので、それを実現しました。

川村 有言実行なのですね。では手がけておられる事業というのは？

松本 NTTやKDDI、SoftBankなどの通信関連商品の取次代行業務をメインに、ホームページの制作・管理、また食品販売なども手がけています。

川村 通信関連がメインとのこと。食品販売を始められたきっかけは何ですか？

松本 あるイベント関連業務で社員募集を行った際、50代の男性が応募してきました。イベントは若者の方がふさわしいのでお断りしようかと思ったのですが、せっかくのご縁なので入社してもら

いました。その社員はイベント業務よりも、他の仕事でより能力を発揮してくれると分かったので、彼にふさわしい業務を与えたところ見事にマッチしたのがブランド食品の販売だったんです。



川村 会社は業務を遂行するのにふさわしい社員を見つけるのが一般的かと思いますが、御社はその逆。なかなか珍しいと思います。

松本 弊社は「人財」を一番に考えた経営を心がけ、社員の適性に合わせて既存



Guest Comment

川村 ゆきえ（タレント）

現在28歳の松本代表は、とてもさわやかで好感の持てる方でした。お若いながら、熟練経営者を凌ぐほどの行動力とバイタリティをお持ちです。これからの日本を変えていくのは、松本代表のようなタイプの経営者なのだろうと思います。これからも応援させていただきます！

